

PARIDAD DE PODER ADQUISITIVO ENTRE ECUADOR Y PERÚ (PERIODO 2006 - 2016)

PURCHASING POWER PARITY BETWEEN ECUADOR AND PERU (PERIOD 2006-2016)

Recibido: 13/09/2020 - Aceptado: 25/05/2021

Belky Nerea Orbes Revelo

Docente de la carrera de Comercio Exterior de la Universidad de Otavalo
Otavalo - Ecuador

Magíster en Relaciones Internacionales con Mención en
Negociones Internacionales y Manejo de Conflictos
de la Universidad Andina Simón Bolívar

borbes@uotavalo.edu.ec
https://orcid.org/0000-0003-3285-9437

Cómo citar este artículo:

Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037



Resumen

El presente artículo analiza la paridad de poder adquisitivo (PPA) sistema mediante el cual se plantea que los tipos de cambio de todas las monedas a nivel mundial obtengan el mismo valor o "poder adquisitivo", en un país tanto como en otro; para ello, los comerciantes poseen una ley establecida de la PPA para que sea igual en cada país y esta se cumpla; sin embargo, existen diferencias notables al momento de compararla entre naciones, por lo que no se puede obtener los mismos bienes y servicios en un Estado tanto como en otro, ya sea debido a su consumo, disponibilidad o calidad del mismo. Tal es el caso de Ecuador, que ha perdido su paridad de poder adquisitivo dentro del mismo, debido a los acontecimientos o circunstancias suscitados en el año 2000, como son la dolarización, la apreciación de la moneda, la caída del precio de petróleo en el año 2015. Considerando los puntos ya antes mencionados se logrará, mediante una metodología de enfoque cuantitativo de tipo descriptivo y explicativo, para cumplir el desarrollo de los objetivos de dicha investigación, donde se ha recolectado y analizado datos relevantes como el índice del precio al consumidor, tipo de cambio, PIB de los dos países en estudio (Ecuador y Perú). Para posteriormente finalizar con las respectivas conclusiones que se enfocan a la dolarización; el crecimiento del PIB y la incertidumbre inflacionaria.

Palabras claves: Paridad de poder adquisitivo, devaluación de la moneda, dolarización.

Abstract

This article analyzed the purchasing power parity (PPP) system which states that the exchange rates of all currencies worldwide obtaining the same value or "purchasing power", in one country as well as in another; For this, the merchants have an established law of the PPA so that it is the same in each country and is complied with, however, there are notable differences when comparing it between nations, so the same goods and services cannot be obtained in a State as much as in another, either due to its consumption, availability or quality. Such is the case of Ecuador, which has lost its purchasing power parity within it, due to the events or circumstances that occurred in 2000 such as dollarization, the appreciation of the currency, the fall in the price of oil in the year 2015. Considering the aforementioned points, it will be achieved through a methodology of quantitative approach of a descriptive and explanatory type, to fulfill the development of the objectives of said research, where relevant data such as the consumer price index, exchange rate has been collected and analyzed. , GDP of the two countries under study (Ecuador and Peru). To later finish with the respective conclusions that focus on dollarization; GDP growth and inflationary uncertainty.

Keywords: Purchasing power parity, currency devaluation, dollarization. economies

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

Introducción

Para comenzar, desde 1916, bajo la teoría de Gustav Cassel, la paridad del poder adquisitivo señala que la tasa de cambio entre dos monedas está determinada por los niveles de precios de las dos economías. En la práctica se evidencia que las tasas de cambio son altamente volátiles en periodos cortos y que afectan a los bienes transables idénticos valorados en una moneda común.

En ese sentido, según el Instituto Nacional de Estadística (2003), paridad de poder adquisitivo son los tipos de cambio que igualan el poder de compra de las monedas; para poder equiparar el poder de compra hay que eliminar las diferencias en los niveles de los precios; con ello se realizan dos funciones: la primera, una conversión de monedas a una divisa común y la segunda, una eliminación de las diferencias en los niveles de los precios.

Desde esta perspectiva, todo comienza o se da a través de un sistema monetario extranjero (el dólar), el cual no fue una política muy inteligente, que como se conoce hasta ahora impuesta por el Estado, y la realidad es que fueron los ciudadanos ecuatorianos quienes decidieron por libre elección implantar este sistema, puesto que no existían otras salidas a causa de un feriado bancario ocurrido en el periodo de la presidencia de Jamil Mahuad.

La falta de circulante o liquidez estaba dejando saldos en contra de los estados financieros de absolutamente todos los ecuatorianos, lo que notablemente perjudica el poder adquisitivo, y desde esa época se acarree a una gran problemática, pues se depende absolutamente de un Estado que puede apreciar o depreciar la moneda que se impuso, siendo esta acorde a sus necesidades y beneficios, no considerando los efectos negativos que pueden suscitarse en los países que la han implementado. Tal es el ejemplo de Ecuador, un país que adoptó el dólar, que implanta sus políticas monetarias en base a los sistemas económicos de Estados Unidos, llamado “potencia mundial” y dueño de la moneda dólar, la cual se adquirió en años anteriores

Por otra parte, existe una competencia de valor entre las monedas a nivel mundial, entre ellos el dólar americano, el euro, el peso; ahora bien, se genera una incógnita: ¿podría haber una paridad de poder adquisitivo justa entre países sin una competencia entre las monedas de cada uno de ellos?

Sin duda alguna la respuesta es evidente. Lawrence (2017) “considera que cada uno de nosotros quiere ser pagado en el tipo de moneda que nos permite comprar a los vendedores con más potencial, por lo que cualquier estándar monetario líder tiene una ventaja insuperable” (p.62). Es por ello por lo que la moneda fluctúa en base a ciertas políticas o eventos que se susciten para protección de esta.

En este orden de ideas, esta investigación pretende analizar la PPA con base al PIB, IPC y la canasta familiar de Ecuador y Perú, por el hecho de factores que desestabilizan las economías, como lo es el tipo de cambio y la dolarización.

Sin embargo, esto no es una garantía de que la política monetaria siempre fuese a funcionar exitosamente, puesto que si Ecuador se dolarizó en el año 1999 fue porque existieron muy malas decisiones políticas en el gobierno de Jamil Mahuad. “La dolarización se puso en práctica en el país para reducir la inflación galopante que en el año antes mencionado alcanzo el 100% y fue parte de la gran inestabilidad macroeconómica experimentada por el país” (Arévalo Luna, 2014, pág. 119). Esto influyo notablemente en los ciclos económicos donde fue de gran ayuda para enfrentar la crisis económica y con ello obtener un nuevo poder adquisitivo con diferente moneda.

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

En oposición a lo antes mencionado, en lo que respecta a la nueva moneda, también se rescatan aspectos muy importantes o exitosos en relación con la dolarización en el Ecuador, una de ellas es la transición de la dolarización, la economía ecuatoriana respondió exitosamente, es más, a finales de 1999 ya todos los ecuatorianos se encontraban dolarizados, Ecuador fue el país que dio el cambio más radical suplantando el sucre por el dólar.

Al respecto de esto, Tas & Togay (2014) afirman que los principales hallazgos de un estudio en la economía ecuatoriana, se resume que: primero, la inflación es más baja tras la dolarización; segundo, el crecimiento del PIB es más elevado tras la dolarización; tercero, la incertidumbre inflacionaria medida por la varianza mediante el modelo GARCH, es más baja tras la dolarización. Finalmente, una vez implantada la dolarización, la oferta monetaria es endógena (interna), mientras que antes era exógena (externa).

A partir de esto, la dolarización trajo consigo desacuerdos y entre las más importantes:

Existe una pérdida de creación de la moneda o mejor conocida como "pérdida de señoraje", el análisis de esto se puede dar a partir de dos perspectivas, una desde el punto de vista del Estado que nos da la determinación de que con esta pérdida los únicos beneficiados de las riquezas son la Reserva Federal de Estados Unidos y no el Estado ecuatoriano; desde el punto de los consumidores, el dólar es como una prestación o un préstamo de dinero desde EEUU pero sin algún interés, ya sea a corto o largo plazo por pagar.

Seguidamente, el quebranto del orgullo ecuatoriano o más conocido como perdida de la soberanía, pues antes de la dolarización, al tener nuestra moneda, billetes propios, se promovía el reconocimiento de aquellos ancestros donde sus rostros eran impresos en los sucres; y por último y las más importante luego de crear la moneda propia, poder ajustarla a los ciclos económicos.

Materiales y métodos

En el presente trabajo corresponde a un enfoque cuantitativo derivado de una metodología documental de tipo descriptivo y explicativo, utilizando métodos estadísticos para el procedimiento del manejo de los datos. Dicho manejo de datos tiene por propósito la recolección, síntesis y análisis, donde se ve plasmado en los histogramas, diagramas o gráficos de control de Pareto, que ordenan los datos según la frecuencia con la que aparecen, donde resultó muy útil identificar los problemas económicos que dan sustento científico para los análisis del PIB, Índice del Precio al Consumidor y la tasa de cambio de los dos países de estudio, para estos indicadores fueron desagregados de fuentes primaria y de instituciones tales como el Banco Mundial, INEC, INEI, que ayudaron a contrastar los datos entre los años 2006 al 2016.

Resultados y discusión

El contexto de mejora que sostuvo Ecuador, según el Banco Mundial, entre los años 2006 y 2014 con un PIB de 4,38% con se muestra en el figura 1 y tabla 1 fue por los altos precios del petróleo y las fuentes de financiamiento externo que sostuvo el sector público, pues como consecuencia de esto el Ecuador pudo incrementar el gasto público, gasto social y sobre todo las inversiones en energía y transporte; la pobreza, como se muestra en el figura 2, disminuyó, fue muy notable el cambio y la estabilidad de la economía ecuatoriana y con esto se obtenía un poder adquisitivo extensamente amplio.

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

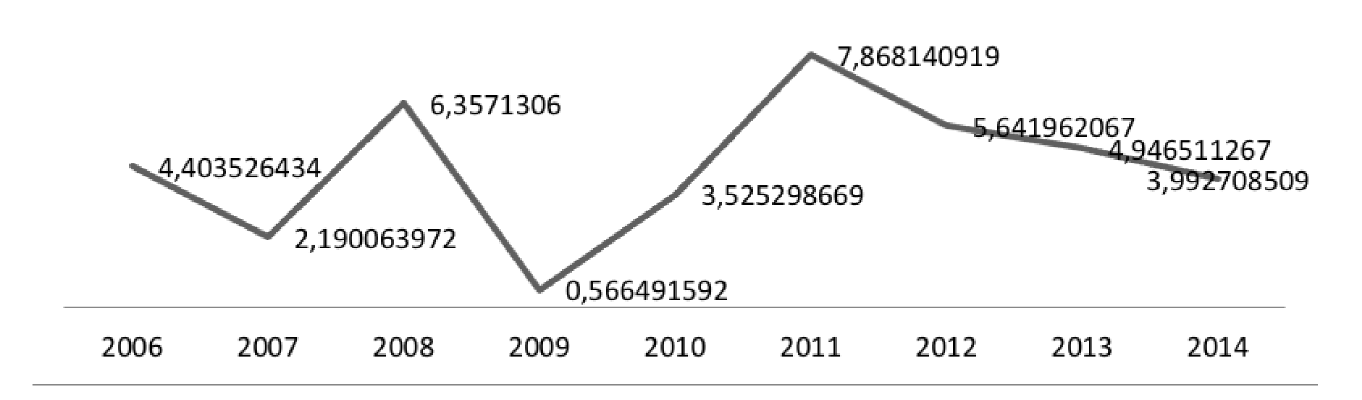


Figura 1. PIB Ecuador 2006 - 2014
Fuente: Banco Mundial, 2017.

Con la siguiente figura se analiza que el crecimiento del PIB en el Ecuador es alto, a excepción del año 2009 donde fue una de sus más bajas caídas, sin duda alguna los diferentes años tienen un significado muy positivo, pero sus vicisitudes o circunstancias llevaron al país a pasar por una serie de circunstancias que le condujeron a dar un giro absoluto en su economía.

Tabla 1
PIB del Ecuador

2006	4,403526434
2007	2,190063972
2008	6,3571306
2009	0,566491592
2010	3,525298669
2011	7,868140919
2012	5,641962067
2013	4,946511267
2014	3,992708509
TOTAL	**4,387981559**

Fuente: Banco Mundial, 2017.

La presente tabla nos da a conocer las variaciones porcentuales del PIB del Ecuador desde el 2006 al 2014, se denotan altas y bajas en cuanto a su crecimiento y según los resultados nos arroja un crecimiento del 4,38% entre los años respectivos.

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

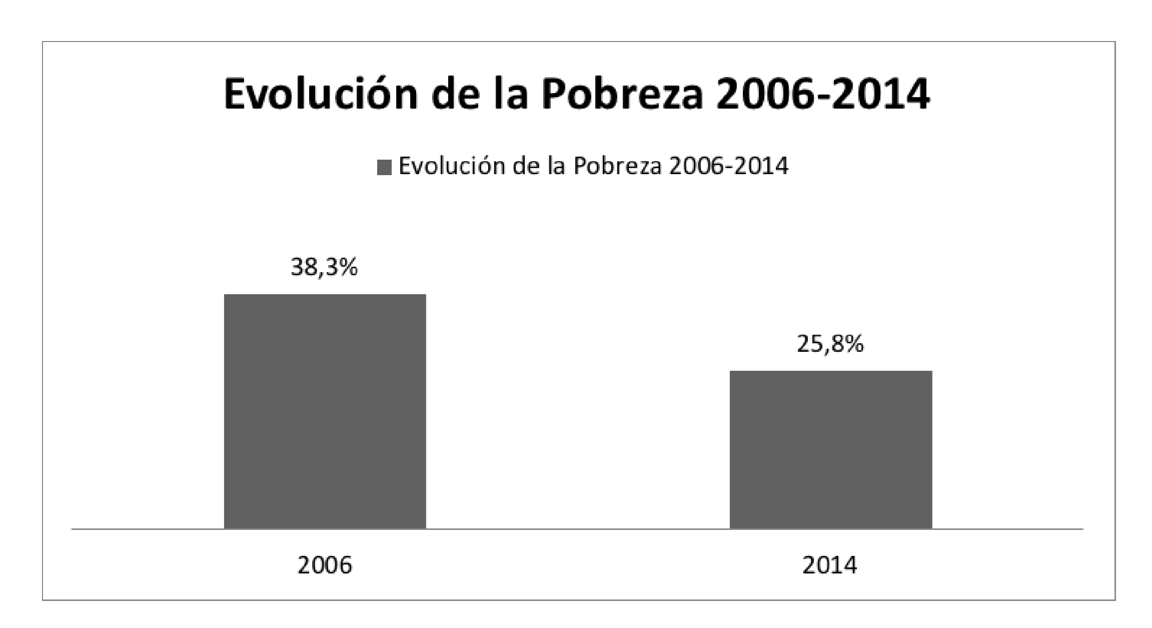


Figura 2. Evolución de la Pobreza 2006-2014
Fuente: Instituto Nacional de Estadístca y Censos, 2016.

La pobreza se redujo notablemente desde el 2006 al 2014, desde un 38,3% a un 25,8%, es decir en un 12,5%, este es el resultado de una economía en crecimiento y dicha tasa de pobreza continua reduciéndose hasta la actualidad.

Sin embargo, la caída de los precios del petróleo y la apreciación del dólar fueron los factores que ponían en riesgo la estabilidad económica de nuestro país, a esto se adhiere una catástrofe natural, que dio un giro absoluto y un estancamiento en la economía ecuatoriana, pues según el Banco Mundial, como se muestra en la figura 3, el PIB bajó muy significativamente y, por ende, los índices de pobreza y subempleo aumentaron en relación con años anteriores.

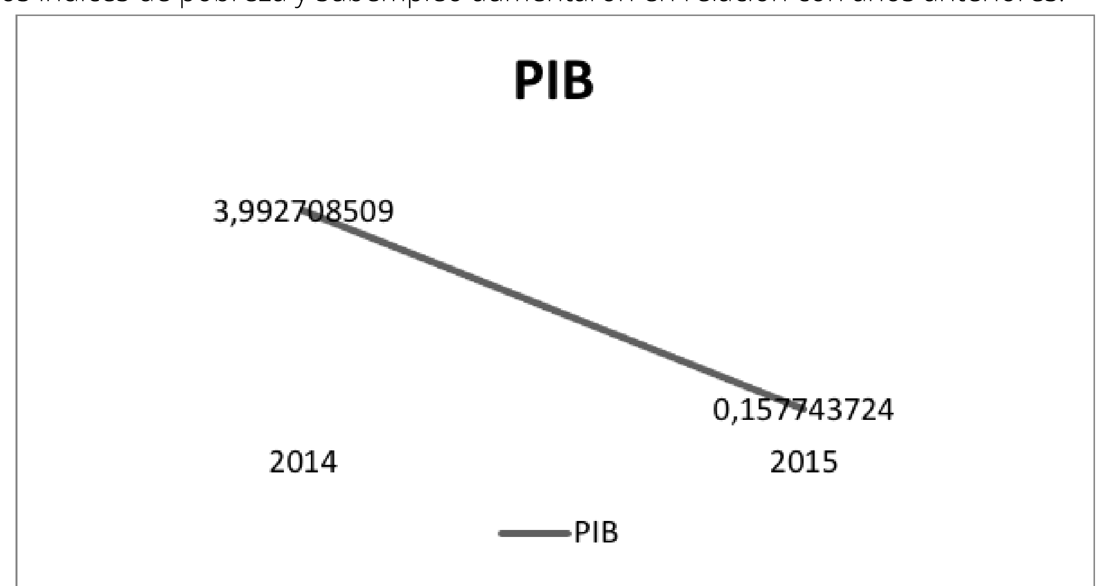


Figura 3. PIB Ecuador 2014-2015
Fuente: Banco Mundial , 2017

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

¨Para el año 2015, el PIB, en relación con el año 2014, tuvo una baja desorbitante (inclusive más baja que el año 2009 mostrado en el figura1) la cual fue muy perjudicial para el país, pues no solo bajó el PIB, sino también las inversiones, el empleo y su consecuencia es que, entre menos dinero existe, menos consumo se da.

En vista a todos los aspectos antes mencionados se ha visualizado la necesidad de que el gobierno reduzca la alta inversión pública, contenga el aumento del gasto corriente, la aplicación de medidas temporales en las importaciones, así de una u otra forma moderar la economía por los bajos precios de petróleo y con ello poder reconstruir la ciudad afectada por el terremoto.

Grandes desafíos enfrenta el Ecuador y se mantiene en la ardua labor de adecuar su economía al nuevo contexto internacional, la continuación del crecimiento económico con una mayor participación del sector público y se genere mayor confianza en el sector privado, una mayor participación de la inversión extranjera serán el motor de crecimiento de la economía, con ella una mejora y aumento en la productividad, la generación de nuevos empleos y por ende reducir la pobreza; finalmente, con ello, aumentar el poder adquisitivo de los ecuatorianos.

Para Poveda Burgos, Muños Nivela y Game Intriago (2016) es a través del dinero que las personas adquieren bienes y/o servicios que cubran las necesidades por un lapso de tiempo determinado y perdure el mismo valor de su primera vez, tomando en cuenta siempre la inflación o deflación dependiendo siempre de la manera en que se obtengan los recursos y así poder asignar los precios en el mercado, donde los más afectados sin duda alguna son los consumidores finales por los altos costes que podrían originarse (pág. 3).

Actualmente, mientras más suben los precios, más disminuye el poder adquisitivo, pues la moneda es muy significante en la paridad de los países, es más, los precios para los bienes o servicios ofertados se determinan a través del análisis entre el costo y beneficio de producirlos, también analizando las costumbres, gustos, preferencias y, lo no menos importante, los salarios de los consumidores finales.

Para el progreso de un país con una economía globalizada se debe medir y analizar la canasta familiar; en Ecuador, las canastas familiares “están constituidas por alrededor de 75 productos de los 359 que conforman la Canasta de Artículos (bienes y servicios)” (Instituto Nacional de Estadística y Censos, 2016); y relacionarlo con el Índice de Precio al Consumidor (IPC), para contrastar su relación; para el análisis de estos dos ítems se debe tomar en cuenta la información proporcionada y actualizada de años anteriores por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), con el análisis del IPC se determina la inflación y se verifica si la PPA ha aumentado o disminuido.

“El aumento o la reducción de la inflación se produce a causa de los descontrolados aumentos del costo, todo esto genera una pérdida al momento de adquirir bienes y servicios y su consecuencia será presenta un receso económico” (Salazar, 2009, pág. 184). La compra y venta son factores muy importantes dentro una economía estable, mucho más aún si los ingresos de circulante se quedan en el país y no son enviados o depositados en otro país.

Con todo lo antes mencionado, el Ecuador, desde la caída de los precios del petróleo y apreciación del dólar, disminuyó significativamente su poder adquisitivo ante su propio país y el mundo, por lo cual no solo se vio afectado este aspecto, sino también factores macroeconómicos del Estado.

En la actualidad, el porcentaje de inflación, según el diario el Universo, basado en fuentes oficiales, es del 1,10%, lo cual va en crecimiento, mejorando la situación económica del país y un aumento en la adquisición de bienes y servicios, esto significa que los ecuatorianos van teniendo mayor poder de compra.

Este aumento de poder adquisitivo es bueno, siempre y cuando el dinero que se gasta se invierta en el mismo país, lastimosamente los ciudadanos ecuatorianos tienen la idea errada de que los productos

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037



elaborados en su país no son competitivos y son de mala calidad, en su caso un gran porcentaje de ecuatorianos al momento de tener un poder de compra más amplio optan por gastarlo en otro país.

Un claro ejemplo de lo mencionado se da en el paso transfronterizo que se encuentra en la ciudad de Huaquillas, donde se encuentra la línea de unión con el país vecino y hermano Perú, donde existe un comercio informal y no controlado por ambos países; para ello “el Estado debe regular y controlar esta economía y no recurrir a lo más fácil; acciones políticas y militares. La economía de frontera debe ser enfrentada desde la integración y el mercado, porque la simetría no se resuelve con represión” (Carrión, 2011, pág. 1).

Los ecuatorianos sienten un fuerte atractivo hacia Perú, ya sea por su turismo, su cultura, su comida y la más importante sus precios bajos, pues este país se encuentra con el crecimiento más rápido de toda la región; según el Banco Mundial “tiene una tasa de crecimiento promedio de 5,9% en un contexto de baja inflación; la presencia de un entorno externo favorable, políticas macroeconómicas prudentes y reformas estructurales en diferentes áreas crean un escenario de alto crecimiento y baja inflación”.

Perú ha surgido por su producción y exportación minera y las bajas a las importaciones, la disminución de su gasto corriente, gasto público e inversiones; por ello, tiene la deuda pública más baja de toda la región; este país también pasó por circunstancias similares a las de Ecuador, como por ejemplo desastres naturales, baja de exportaciones en el año 2015, pues también dependían de exportaciones de productos tradicionales, y como por último también fue afectado por la caída de los precios del petróleo que fueron la determinante para la baja de su economía.

Es este caso, las reacciones a las circunstancias suscitadas entre ambos países, es diferente, para empezar Perú cuenta con moneda propia lo que es muy beneficio para ellos, al momento de ellos devaluar su moneda y por otro lado una apreciación del dólar, es favorecedor pues generan sus ingresos en dólares y los costes en su moneda propia, teniendo en cuenta que $1,00 dólar equivale a S/ 3,25 soles.

Para corroborar lo antes mencionado, se puede comprar el PIB entre Ecuador y Perú, como se puede notar en el figura 4 y tabla 2.

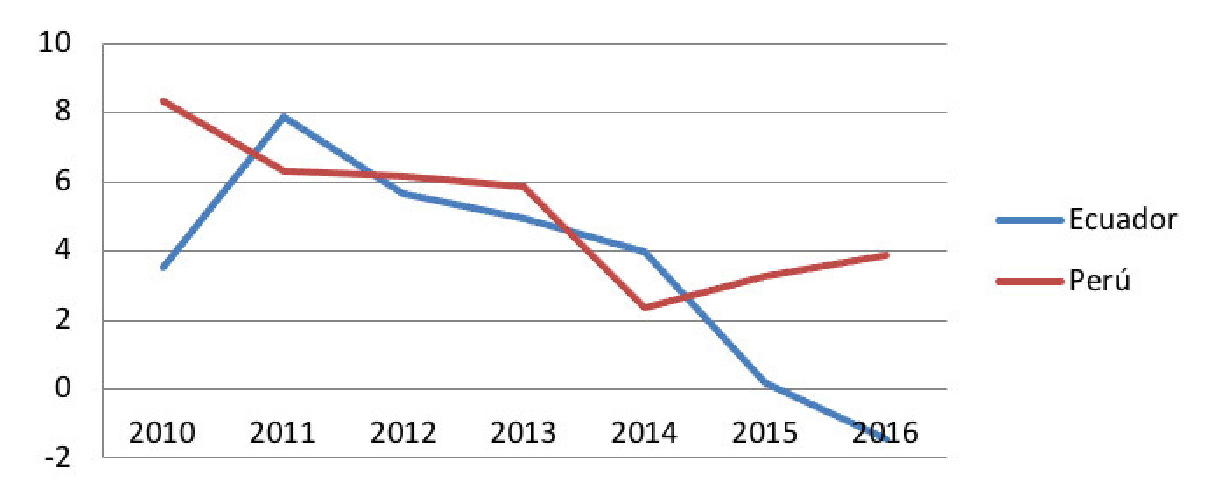


Figura 4. Relación PIB Ecuador-Perú año 2010-2016
Fuente: Banco Mundial, 2017.

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

Tabla 2
PIB Ecuador-Perú 2010-2016

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ecuador	3,5252987	7,8681409	5,6419621	4,9465113	3,9927085	0,15774372	-1,4674988
Perú	8,3324591	6,3271924	6,1397247	5,8525182	2,354333	3,2512024	3,8824968

Fuente: Banco Mundial

Se analizó detalladamente año a año a Ecuador y Perú y ambos tuvieron un crecimiento del PIB muy diferente, su economía es muy distinta y depende de diversos factores, el valor más alto que llego su PIB es en el año 2011 y 2015 respectivamente, sin embargo, su caída se da entre los años 2014 – 2015, siendo el más afectado Ecuador por los acontecimientos suscitados, sin embargo, Perú logra recuperarse en el año 2016, mientras que Ecuador siguió decreciendo notablemente.

Según Bardales (2015), el Banco Central del Reservas de Perú ha ido estimulando a la economía peruana con una tasa de interés de referencia, esto permite que las empresas financieras pudiesen obtener mayor liquidez y así poder proporcionar más divisas a su economía, lo cual es muy oportuno para una economía en miras de crecimiento. Estos factores han sido muy oportunos para el año 2016, puesto que Perú se ha recuperado notablemente.

Los análisis del PIB entre las dos economías no son suficientes para determinar la PPA entre ambos, se debe estudiar, analizar, investigar detalladamente la canasta básica familiar y vital, el IPC y, por ende, la inflación, son estos elementos que servirán de base fundamental para determinar si el poder de compra es relevante para ambos Estados y determinar en cuál de estos es más oneroso o económico en lo que respecta a condiciones y calidad de vida.

Se analizaron los resultados que ayudarán a determinar la PPA entre las economías ecuatoriana y peruana empezando con el Índice del Precio del Consumidor desde el año 2010 hasta el año 2016.

Tabla 3
Índice del Precio al Consumidor

	INFLACIÓN	
AÑOS	ECUADOR	PERÚ
2010	3,3	2,08
2011	4,28	4,74
2012	5	2,65
2013	2,68	2,86
2014	3,67	3,22
2015	4,87	4,4
2016	1,59	3,23
PROMEDIO	4,27%	3,90%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) e Instituto Nacional de Estadistica e Informática(INEI)

Los resultados obtenidos entre los años 2010 y 2016 nos arrojan los valores de 4,27% y 3,90% para Ecuador y Perú respectivamente.

El análisis de la inflación de la evolución o regresión del Índice del Precio del Consumidor es en base a esta herramienta, indica que el 4,27% (Ecuador) y 3,90% (Perú) es la inflación en los precio al consumidor final, una de las razones más significativas pudiese ser para ambos países es

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037



que sus productos finales no sean competitivos y, por ende, buscan otras opciones que satisfagan sus necesidades y a un bajo costo, si estos productos son extranjeros indudablemente se obtendrá una desestabilización en la balanza comercial.

Por otro lado, si analizamos los valores porcentuales dentro del año 2010 a 2016 los porcentajes más altos son del 5% en el año 2012 para Ecuador y 4,74% en el año 2011 para Perú

Continuando con el análisis de la PPA los valores de la canasta familiar, tanto básica como vital son detalladas a continuación en la tabla 4.

Tabla 4

Canasta Familiar Ecuador y Perú

	Canasta Básica Familiar	Canasta Vital Familiar	Remuneración por dos personas asalariadas en el hogar
Ecuador (dólar)	\$ $707,^{47}$	\$ $499,^{94}$	\$ $700,^{00}$
Perú (sol peruano)	S/. $1.535,^{85}$	S/. $792,^{00}$	S/. $1.800,^{00}$

Fuente: Instituto Nacional de Estadístca y Censos (INEC); El diario de economía de Perú

Analizando los resultados obtenidos con relación a los salarios en cada país y en cuanto al costo de la canasta familiar tanto básica como vital, en Ecuador existe un déficit de $7,47 y para Perú los salarios superan los valores de la canasta básica; en cuanto a la canasta vital familiar de ambos países mantienen una recuperación de $200.06 dólares para Ecuador y de S/. 1008 soles para Perú, tomando en cuenta que se valoró con el ingreso salarial de 2 personas y habitando con 4 personas.

Notablemente, Perú ha mejorado en relación a años anteriores, como ya se ha mencionado anteriormente pese a los acontecimientos suscitados en Perú ha aprovechado de mejor manera las oportunidades y con muy buenas inversiones como con la explotación y exportación de oro, la agricultura. Según El Comercio (2017), "los productos orgánicos ahora tienen mucho potencial y son altamente competitivos en otros países y estos podrían generar altos índices y/o aportes al PIB". La forestación y el agroindustrial son algunos de los sectores que dan un giro a la matriz productiva, lo cual, a mediano o largo plazo, irá generando mayores ingresos que los actuales.

En el caso de Ecuador es diferente, su canasta tiene un déficit, lo cual claramente nos da a entender que el salario básico no cubre las necesidades de las familias, sin embargo, pese a todas las vicisitudes presentadas en el país y a nivel mundial Ecuador no ha decaído tan abismalmente, la diferencia con el país vecino Perú es que este lleva una ventaja muy grande y, sin duda, es la más importante, contar con moneda propia

Conclusiones

La presente investigación se basó en tres ítems muy importantes dentro de la PPA, como lo son el IPC, la canasta familiar y la inflación, llegando a la conclusión que los precios a los consumidores finales son determinados en base a diversos factores, tales como tipo de cambio, salarios, devaluación y precio del barril del petróleo al momento de comprar un bien o servicio.

Este documento representa un esfuerzo cuantitativo con herramientas estadísticas que se constituye en un buen punto de partida para futuras investigaciones que ayuden a comprender

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037

mejor la PPA, por lo cual es necesario explorar con alternativas de medición que permitan realizar aproximaciones más rigurosas con instrumentos estadísticos econométricos, donde se podrá obtener mejor el análisis de precios entre países más periódicamente.

Al hablar de evolución se analizó que pese a las crisis financieras de ambos países han manejado muy meticulosamente los problemas, sobre todo Ecuador, que no cuenta con moneda propia y una inflación de 4,27% que hace que consumidores se desplacen a ciudades fronterizas para adquirir productos de primera necesidad donde el tipo de cambio les beneficia y esto perjudica a la economía nacional.

En cuanto a Perú, este país cuenta con una PPA con expensas a crecimiento gracias a que cuenta con su propia moneda, y de igual manera cuenta con sectores económicos importantes, como son la agricultura y minería que aportan a un PIB y a una balanza comercial positiva.

Referencias

Arévalo Luna, G. A. (2014). Ecuador: economía y política de la revolución ciudadana, evaluación preliminar. *Revista Apuntes del CENES*, 119.

Banco Mundial. (2017). Recuperado el 22 de Junio de 2017, de http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=EC

Bardales , E. (20 de Junio de 2015). *Alzá del dolar se convierte en una oportunidad de inversión para peruanos.* Recuperado el 22 de 06 de 2017, de http://gestion.pe/tu-dinero/alza-dolar-se-convierte-oportunidad-inversion-peruanos-2137703

Carrión M, F. (2011). Economía de fontera: una atracción fatal. *Fronteras,* 1.

El Comercio. (25 de 07 de 2017). *http://ElComercio.pe/.* Recuperado el 18 de 08 de 2017, de http://elcomercio.pe/economia/negocios/tres-actividades-alto-potencial-desarrollo-peru-444988

Instituto Nacional de Estadístca y Censos. (2016). *Ecuador en cifras.* Recuperado el 22 de Junio de 2017, de http://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Bibliotecas/Libros/reportePobreza.pdf

Instituto Nacional de Estadistica e Informática. (15 de 08 de 2017). Recuperado el 15 de 08 de 2017, de https://www.inei.gob.pe/

Instituto Nacional de Estadística y Censos. (2016). Canastas Análiticas. *Canasta familair básica y canasta familiar vital de la economía dolarizada*. Ecuador . Obtenido de http://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Inflacion/canastas/Canastas_2017/Mayo-2017/1.%20Informe_Ejecutivo_Canastas_Analiticas_may2017.pdf

Lawrence H, W. (2017). Dolarización y libertad monetaria. Universidad San Francisco de Quito, 62,63.

Lira Segura , J. (25 de Abril de 2015). Consumo mensual de cada peruano debe ser mayor a S/. 303 para dejar de ser pobre. *Gestión: El diario de economía y negocios de Perú*, pág. 1.

Poveda Burgos, G., Muños Nivela , A., & Game Intriago , L. (2016). Análisis comparativo de la evolucíon de poder adquisitvo de Ecuador en la región andina durante el periódo comprendido desde el año 2007 al primer trimestre del 2015. *Observatorio de la Economía Latinoamericana, Ecuador*, 3.

Salazar, J. (2009). El sistema financiero ante la inflación y la emergencia económica. *California: The University of California*, 184.

Tas, B. K., & Togay, S. (2014). *Investigación Económica.* Mexico: Universidad Autónoma de México.

Cómo citar este artículo:
Orbes, B. (Enero - junio de 2021). Paridad de poder adquisitivo entre Ecuador y Perú (periodo 2006- 2016). *Sathiri: Sembrador* (16)1, 9-19. https://doi.org/10.32645/13906925.1037